كخدمة مصممة خصيصاً لعصر الذكاء الاصطناعي

ZainTECH وNile تطلقان حلول الشبكات الآمنة

- ZainTECH تُمكّن المؤسسات وتدعم نمو ومرونة أعمالها في الشرق الأوسط
- Nile تُعيد تعريف طريقة تعامل المؤسسات مع الشبكات بتقليل الدعم الفني
- حلول للمؤسسات في الرعاية الصحية والضيافة والتعليم

أندرو حنا ومايك ويستون موقعين الشراكة

أعلنت ZainTECH، ذراع الحلول الرقمية التابعة لمجموعة زين، عن شراكة استراتيجية مع Nile، الشركة الرائدة والمبتكرة في مجال الشبكات الآمنة كخدمة Secure Network as a Service، لتقديم حلولها الآمنة للشبكات في دولة الإمارات وبلاد الشام، لدعم مبادرات التحول المدفوعة بالذكاء الاصطناعي التي تعيقها البنى التقليدية للشبكات.

تأسست Nile على يد قادة سابقين في Cisco، هما جون تشامبرز وبانكاج باتيل، وتقدم بنية مبسطة جذريًا لشبكات الحرم المؤسسي (Campus Networking)، صُممت خصيصًا لعصر الذكاء الاصطناعي، وتجمع حلولها للشبكات الآمنة كخدمة بين أمن الثقة الصفرية (Zero Trust)، والخدمات السحابية، والتشغيل الذاتي، بما يسهم في تقليل طلبات الدعم الفني (التذاكر التشغيلية) بنسبة تصل إلى 99%، وخفض التكاليف بنسبة 60%، وتقليل الاختراقات الأمنية بنسبة تتراوح بين 60% و100% مقارنة بالبنى التقليدية.

ساهمت حلول Nile للشبكات كخدمة لأعمال البنية التحتية في التحول من عبء رأسمالي إلى عنصر استراتيجي داعم للأعمال، من خلال دمج التشغيل الذاتي، وبنية أمن الثقة الصفرية (Zero Trust Architecture)، والخدمات السحابية المدعومة بالذكاء الاصطناعي ضمن نموذج خدمات مُدارة موحّد، وتعيد هذه الحلول تعريف طريقة تعامل المؤسسات مع الشبكات من خلال إزالة التعقيد وتعزيز الأمن.

ومع تسارع اعتماد الحوسبة السحابية، وتوسع مبادرات الذكاء الاصطناعي، وازدياد اعتماد القوى العاملة على نماذج العمل الموزعة، شهدت متطلبات شبكات المؤسسات تحولًا جذريًا خلال السنوات الأخيرة، إذ لم تُصمم البنى التقليدية للشبكات في الفروع والحرم المؤسسي لمواكبة هذه المتطلبات الجديدة، نظرًا لما تواجهه من محدودية في المرونة التشغيلية، وفجوات أمنية، وأعباء مرتبطة بنماذج الإنفاق الرأسمالي التقليدية (CapEx).

صُممت حلول ZainTECH وNile للشبكات الآمنة كخدمة (Secure NaaS) خصيصًا لتلبية هذه الاحتياجات، من خلال توفير حل شبكي قائم على التشغيل الذاتي، مدعوم بالذكاء الاصطناعي، ومُقدَّم عبر السحابة، بما يمنح المؤسسات المرونة، والموثوقية، والبساطة التشغيلية اللازمة لتحقيق طموحاتها الرقمية.

تستهدف هذه الحلول المؤسسات متعددة المواقع في قطاعات الرعاية الصحية، الضيافة، التعليم، الخدمات المصرفية، والتصنيع، إضافة إلى قطاع الشركات متوسطة الحجم، حيث تشكل استمرارية الأعمال، والامتثال التنظيمي، والاتصال الموزع عناصر أساسية لضمان استمرارية العمليات، في ظل محدودية موارد تقنية المعلومات المتاحة لديها.

نهج ذكي وآمن

وقال أندرو حنا، الرئيس التنفيذي لشركة ZainTECH: «لم تعد شبكات المؤسسات تواكب التطور المتسارع في مجالات الحوسبة السحابية، الذكاء الاصطناعي، الأتمتة، وبيئات الأعمال التي أصبحت أكثر توزيعًا، حيث لا تزال العديد من المؤسسات تعتمد على نماذج للبنية التحتية مرتفعة التكلفة من حيث التشغيل، ويصعب توسيع نطاقها، كما تمثل تحديًا من ناحية تأمينها».

وأضاف حنا: «مع تسارع جهود التحول الرقمي، أصبحت المؤسسات بحاجة إلى نهج مختلف جذريًا للشبكات، نهج يتسم بالذكاء، ويكون آمنًا بحكم تصميمه، ويُقدَّم كخدمة، ومن خلال شراكتنا مع Nile، نمكّن المؤسسات من تبسيط عملياتها، وتعزيز مرونتها، واعتماد نموذج حديث للشبكات يدعم نمو أعمالها على المدى الطويل».

وتابع: «لم تعد شبكات المؤسسات تواكب التطور المتسارع في مجالات الحوسبة السحابية، الذكاء الاصطناعي، الأتمتة، وبيئات الأعمال الموزعة، فما تزال العديد من المؤسسات تعتمد على بنى تحتية مرتفعة التكلفة، يصعب توسيعها وإدارتها وتأمينها، ومع تسارع برامج التحول الرقمي، أصبحت المؤسسات بحاجة إلى نهج مختلف جذريًا للشبكات، يكون ذكيًا، وآمنًا بطبيعته، ويُقدَّم كخدمة».

وأوضح حنا: «من خلال شراكتنا مع Nile، نمكّن المؤسسات في مختلف أسواق الشرق الأوسط، بدءًا من دولة الإمارات العربية المتحدة ومنطقة بلاد الشام، من تبسيط عملياتها، وتعزيز مرونتها التشغيلية، واعتماد نموذج شبكي حديث يدعم نمو أعمالها على المدى الطويل».

التكيّف مع التغيير

من جانبه، قال مايك ويستون رئيس المبيعات الدولية في Nile «تحتاج المؤسسات، التي تنشغل يوميًا بالتحديات، التي تفرضها شبكاتها التقليدية إلى بيئة أكثر بساطة، وأكثر أمانًا، وأكثر قدرة على التكيف مع التغيير، وبالتعاون مع ZainTECH، يسر Nile أن تقدم حلاً يشكل عامل تمكين مضاعف لفرق تقنية المعلومات، بما يتيح للشبكة أن تصبح عنصرًا استراتيجيًا داعمًا للأعمال ضمن هيكل تكلفة اقتصادي وفعّال».

ويعزز إطلاق هذه الخدمة مكانة ZainTECH بصفتها إحدى الشركات الإقليمية الرائدة في مجال حلول الشبكات المدعمة بتقنيات الذكاء الاصطناعي وخدمات البنية التحتية المُدارة، كما يدعم قدراتها في مجالات الحوسبة السحابية، والأمن السيبراني، والشبكات، والبنية التحتية الرقمية المعتمدة على الذكاء الاصطناعي. كذلك ينسجم هذا الإطلاق مع استراتيجية الشركة الرامية إلى توسيع محفظة خدماتها المُدارة، وتعزيز مصادر الإيرادات المتكررة.

تجربة رقمية متكاملة تبدأ من الهاتف الذكي

«وربة» يطلق أول حساب بنكي رقمي للفضة في الكويت

ناصر المطوع

أكد رئيس المجموعة الرقمية في بنك وربة، ناصر ماهر المطوع، أن إطلاق أول حساب بنكي رقمي للفضة في الكويت يأتي امتداداً لاستراتيجية البنك في تطوير حلول مصرفية رقمية مبتكرة تلبي تطلعات العملاء، وتواكب التحولات المتسارعة في القطاع المالي، مشيراً إلى أن النجاح الكبير، الذي حققه حساب الذهب منذ إطلاقه شكّل المحرك الرئيسي لتوسيع تجربة الاستثمار في المعادن النفيسة، عبر إضافة حساب الفضة إلى منظومة الخدمات الرقمية للبنك.

وقال المطوع: «إن بنك وربة يواصل الاستثمار في تطوير خدماته الرقمية انطلاقاً من رؤية واضحة تضع العميل في قلب عملية الابتكار، من خلال تقديم حلول تجمع بين السهولة والسرعة والشفافية والالتزام بأحكام الشريعة الإسلامية، بما يعزز تجربة مصرفية متكاملة تتوافق مع متطلبات العصر».

وأوضح المطوع أن حساب الفضة صُمم ليمنح العملاء تجربة رقمية متكاملة دون أي إجراءات معقدة، إذ يمكن فتح الحساب مباشرة عبر تطبيق بنك وربة خلال دقائق معدودة، دون الحاجة إلى زيارة أي فرع أو تقديم مستندات، ليصبح العميل قادراً على شراء وبيع الفضة فوراً من داخل التطبيق.

وأضاف أن هذه التجربة تعكس توجه البنك نحو إزالة جميع العوائق التقليدية أمام الخدمات المصرفية، وتمكين العملاء من إدارة استثماراتهم بكل سهولة وفي أي وقت، من خلال منصة رقمية آمنة وسلسة تعتمد أحدث التقنيات المصرفية.

تسعير عالمي يعزز الشفافية

وأشار المطوع إلى أن من أبرز المزايا، التي يوفرها الحساب اعتماد أسعار عالمية، بما يمنح العملاء شفافية كاملة في عمليات الشراء والبيع، ويتيح لهم اتخاذ قراراتهم الاستثمارية وفق أسعار السوق العالمية.

وأضاف أن هذه الآلية تعكس حرص بنك وربة على توفير تجربة استثمارية عادلة وموثوقة، ترتكز على الوضوح والدقة في عرض الأسعار، بما يعزز ثقة العملاء ويمنحهم مرونة أكبر في إدارة استثماراتهم.

الاستثمار من غرام واحد

وبيّن المطوع أن البنك حرص على جعل الاستثمار في الفضة متاحاً لشريحة واسعة من العملاء، إذ يمكن البدء بالتداول من غرام واحد فقط، مع إمكانية شراء وبيع سبائك الفضة أو تداول الفضة الخام بسهولة عبر التطبيق.

وأضاف أن هذه المرونة تفتح المجال أمام مختلف فئات العملاء للاستفادة من الاستثمار في المعادن النفيسة وفق احتياجاتهم وقدراتهم المالية، دون اشتراط مبالغ كبيرة للدخول في هذا النوع من الاستثمارات.

شراكة تعزّز الخدمة

وأكد المطوع أن التعاون مع دار السبائك يمثل أحد أهم عناصر نجاح هذه الخدمة، لما تتمتع به من خبرة ومكانة في توفير المعادن النفيسة وفق أعلى معايير الجودة، مشيراً إلى أن العملاء يمكنهم كذلك طلب توصيل السبائك إلى أي عنوان داخل دولة الكويت بكل سهولة بعد تنفيذ عملية الشراء.

وأوضح أن هذه الشراكة تعكس حرص البنك على بناء منظومة متكاملة تجمع بين الحلول الرقمية والخدمات اللوجستية الموثوقة، بما يوفر تجربة استثمارية متقدمة وشاملة.

الابتكار الرقمي مستمر

وشدد المطوع على أن إطلاق حساب الفضة لا يمثل مجرد منتج جديد، بل يأتي ضمن خطة استراتيجية طويلة المدى تهدف إلى تعزيز مكانة بنك وربة بوصفه البنك الإسلامي الرقمي الرائد في الكويت، عبر تطوير حلول مصرفية مبتكرة تواكب تطورات الأسواق العالمية، وتلبي تطلعات العملاء المتنامية.

وأضاف أن البنك سيواصل الاستثمار في التقنيات الحديثة وتطوير منتجاته الرقمية، بما يعزز تجربة العملاء ويرسخ ثقافة الابتكار في القطاع المصرفي، مع المحافظة على أعلى معايير الجودة والامتثال الكامل لأحكام الشريعة الإسلامية، مؤكداً أن جميع الخدمات تخضع لاعتماد هيئة الفتوى والرقابة الشرعية في البنك.

قيمة مضافة للعملاء

واختتم المطوع تصريحه بالتأكيد على أن بنك وربة ينظر إلى الابتكار باعتباره عملية مستمرة وليست محطة مؤقتة، وأن إطلاق حساب الفضة يمثل إضافة نوعية إلى منظومة الخدمات الرقمية التي يقدمها البنك، ويعكس التزامه الدائم بتوفير حلول مالية ذكية تمنح العملاء تجربة مصرفية أكثر تطوراً وسهولة، وتعزز مكانة البنك باعتباره أحد أبرز رواد التحول الرقمي في القطاع المصرفي الكويتي.

بهدف تعزيز التعاون المشترك

AUK توقّع مذكرة تفاهم مع وزارة الشؤون الاجتماعية

د. عبدالرحمن القريشي

د.عبدالرحمن القريشي ود.خالد العجمي موقعين مذكرة التفاهم

وقعّت الجامعة الأمريكية في الكويت AUK مذكرة تفاهم مع وزارة الشؤون الاجتماعية، في إطار تعزيز التعاون المشترك بين الجانبين، بهدف تقديم اختبارات ودورات تأهيلية للمتقدمين لشغل وظائف المراقبين الماليين والإداريين في الجمعيات التعاونية، بما يسهم في تطوير الكفاءات الوطنية ورفع مستوى الجهوزية المهنية للمتقدمين.

وتأتي هذه الاتفاقية انطلاقًا من التزام الجامعة بدورها المجتمعي ورسالتها في دعم التنمية الوطنية، من خلال توفير برامج تدريبية وتأهيلية عالية الجودة، تستند إلى أفضل الممارسات الأكاديمية والمهنية، وتواكب احتياجات سوق العمل ومتطلبات الجهات الحكومية.

وبهذه المناسبة، أكد الدكتور عبدالرحمن القريشي، المدير العام لمركز التعليم المستمر في الجامعة الأمريكية في الكويت، أن هذه الشراكة تعكس حرص الجامعة على توظيف خبراتها الأكاديمية والتدريبية لخدمة المجتمع، وتعزيز التعاون مع مختلف مؤسسات الدولة.

وأكد الدكتور القريشي: «تأتي هذه الشراكة انطلاقًا من مسؤولية الجامعة الأمريكية في الكويت تجاه المجتمع، وإيمانها بأهمية دعم المبادرات الوطنية، التي تسهم في إعداد كوادر مؤهلة تمتلك المهارات والمعارف اللازمة لأداء مهامها بكفاءة واحترافية. ونسعى من خلال هذه الاتفاقية إلى تسخير خبرات الجامعة وإمكاناتها الأكاديمية لخدمة مؤسسات الدولة، كما نتطلع إلى بناء المزيد من الشراكات الاستراتيجية مع الوزارات والهيئات الحكومية بما يدعم أهداف التنمية الوطنية».

وبموجب مذكرة التفاهم، سيتولى مركز التعليم المستمر في الجامعة تنظيم وتنفيذ الاختبارات والدورات التأهيلية وفق معايير أكاديمية ومهنية، تضمن جودة المخرجات، وتسهم في إعداد المتقدمين للوظائف المستهدفة بكفاءة عالية.

وتؤكد الجامعة الأمريكية في الكويت استمرارها في توسيع نطاق شراكاتها مع القطاعين الحكومي والخاص، بما يعزز دورها كشريك فاعل في تنمية رأس المال البشري، وترسيخ ثقافة التعلم المستمر، والإسهام في تحقيق رؤية الكويت نحو بناء كوادر وطنية مؤهلة وقادرة على مواكبة متطلبات التنمية المستدامة.

الجامعة الأمريكية في الكويت